

# Уроки реализации первых проектов ГЧП в Казахстане



**«Ручное управление»**



**Неработающий «Закон о Проектном финансировании»**



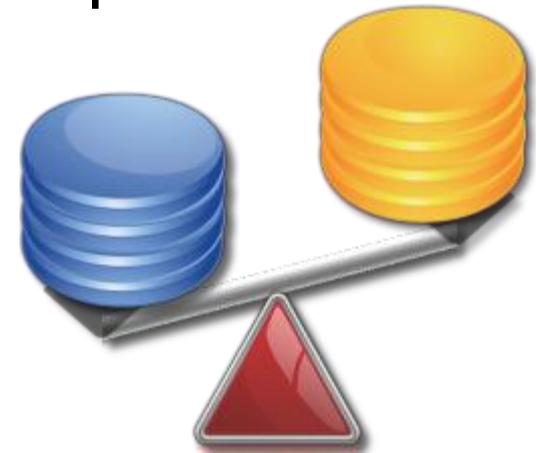
**Высокий уровень асимметрии информации в госсекторе**

# Урок №1 «Ручное управление»

## Опыт:

Бюджетный кодекс должен быть кодифицирован по принципу «Решающих правил»

- Например:
- «Бюджетный компаратор»



**В Казахстане с 2014 внедрен «бюджетный компаратор», суть которого заключается в определении вида и способа финансирования проектов на начальной стадии.**

# Урок №2 Неработающий «Закон о проектном финансировании»



Опыт:

Финансовый инжиниринг операционных схем запуска Закона:



- Специальные бюджетные программы тиражирования типовых проектов ГЧП



- Обусловленное финансирование и частичное субсидирование процентной ставки и гарантий



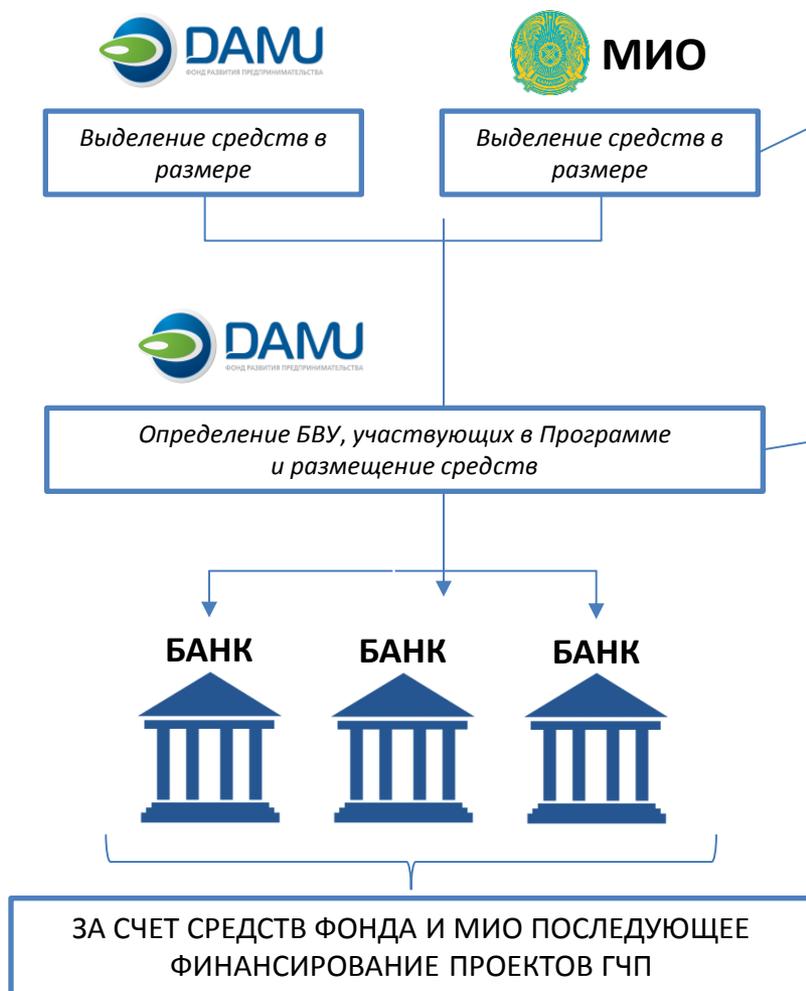
- Банки и институты развития





# Упрощенный механизм заключения договоров ГЧП (программное ГЧП)

- Государство на стадии планирования документов Системы государственного планирования (государственные программы, программы развития регионов и т.п.) определяет базовые параметры проекта ГЧП, меры государственной поддержки и выплаты из бюджета.
- Частный инвестор подает заявку, и в случае соответствия его квалификационным требованиям, заключает договор ГЧП и получает пакет мер **государственной поддержки**.
- Потенциальные **сферы применения** механизма: дошкольное образование, медицина (фельдшерско-акушерские пункты), физкультура и спорт (физкультурно-оздоровительные комплексы), сервисные услуги.



МИО выделяют Фонду средства для финансирования Программы на условиях срочности, возвратности, платности и целевого использования.

Правление Фонда определяет перечень Банков-партнёров, суммы размещения, после чего Фонд заключает Кредитные соглашения с отобранными Банками-партнёрами и перечисляет Кредит/транш на отдельные банковские счета Банков-партнёров.

Условия размещения средств МИО	
Ставка размещения	0,01% годовых
Срок размещения средств	120 месяцев
Цель размещения средств	Финансирование проектов ГЧП



## **Урок 3. Высокий уровень асимметрии информации в госсекторе**

- Согласование с бизнесом структуры будущих проектов на ранних стадиях
- Конкурентный диалог  
Прямые переговоры
- Усиление института «акционерных соглашений»