

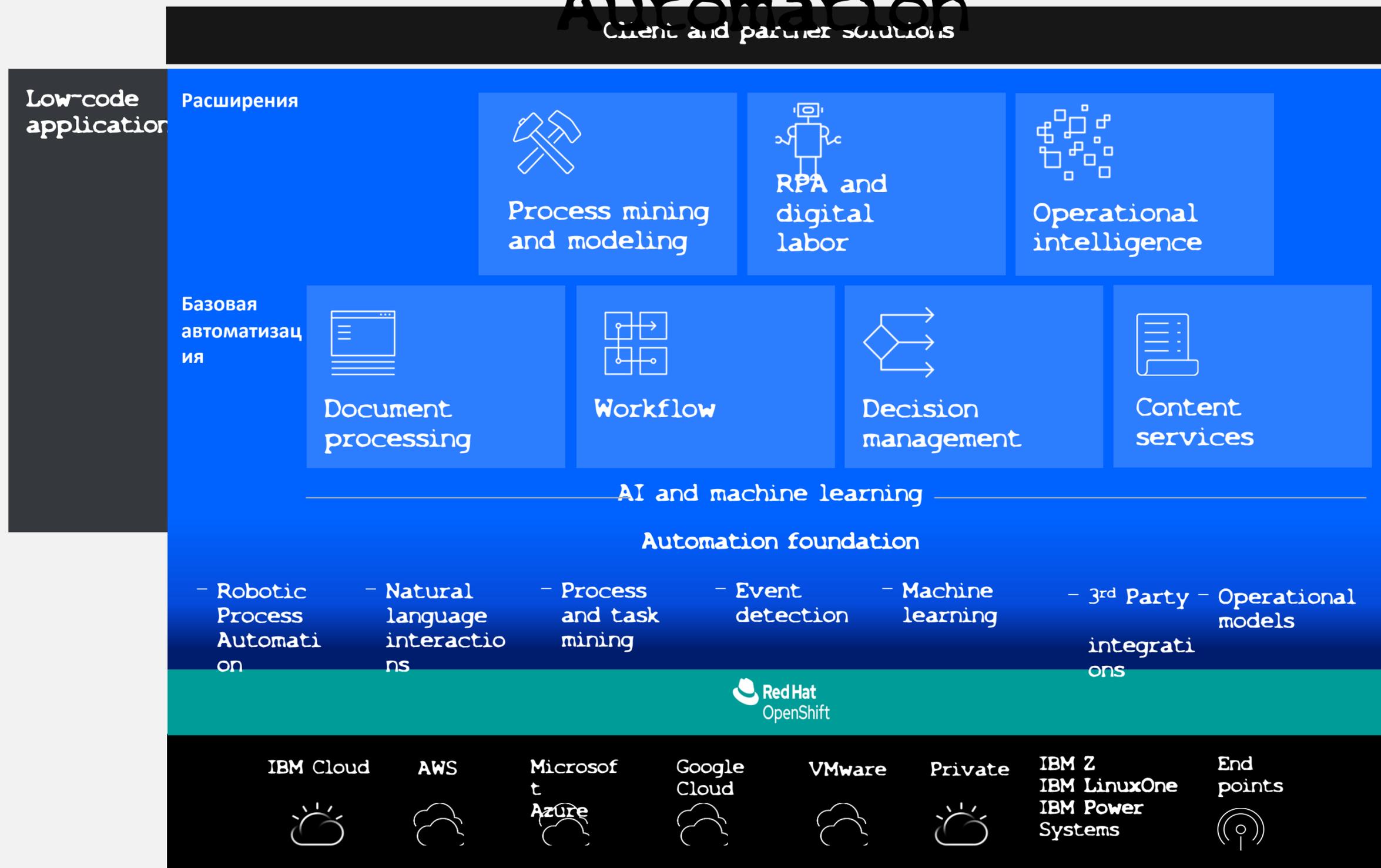
# Модульная платформа автоматизации

Начните с малого, расширяйтесь по мере необходимости

# IBM Cloud Pak for Business

## Automation

Client and partner solutions



# IBM Decisions – принятие решений на основе бизнес-правил



## Гибкость бизнеса

- **Time-to-market**
- Быстрая реакция на изменения рынка
- Обновление версий без участия ИТ



## Высокая производительность

- Любое количество параметров
- Мгновенный результат
- Машинное обучение



## Прозрачность логики работы решений

- Бизнес-логикой владеет бизнес
- Бизнес понимает, на основании чего принято решение

# Кейсы в любой отрасли с эффектом на бизнес в 3-х измерениях

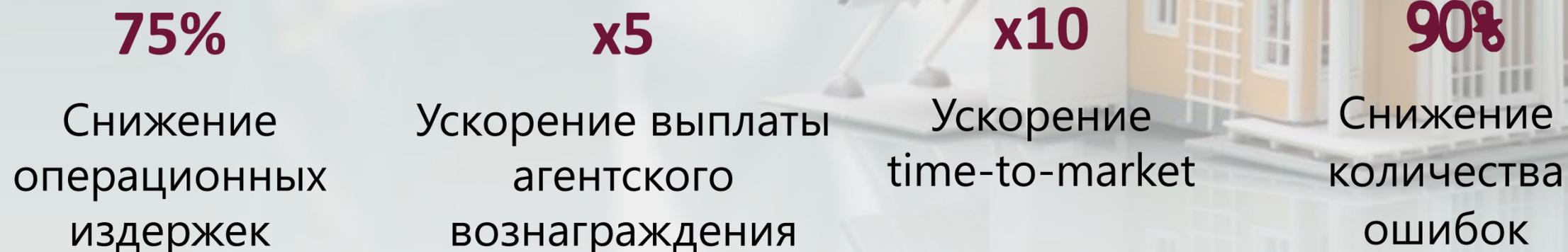


## Опыт в страховой компании

Платформа расчетных сервисов на **IBM Decisions**:

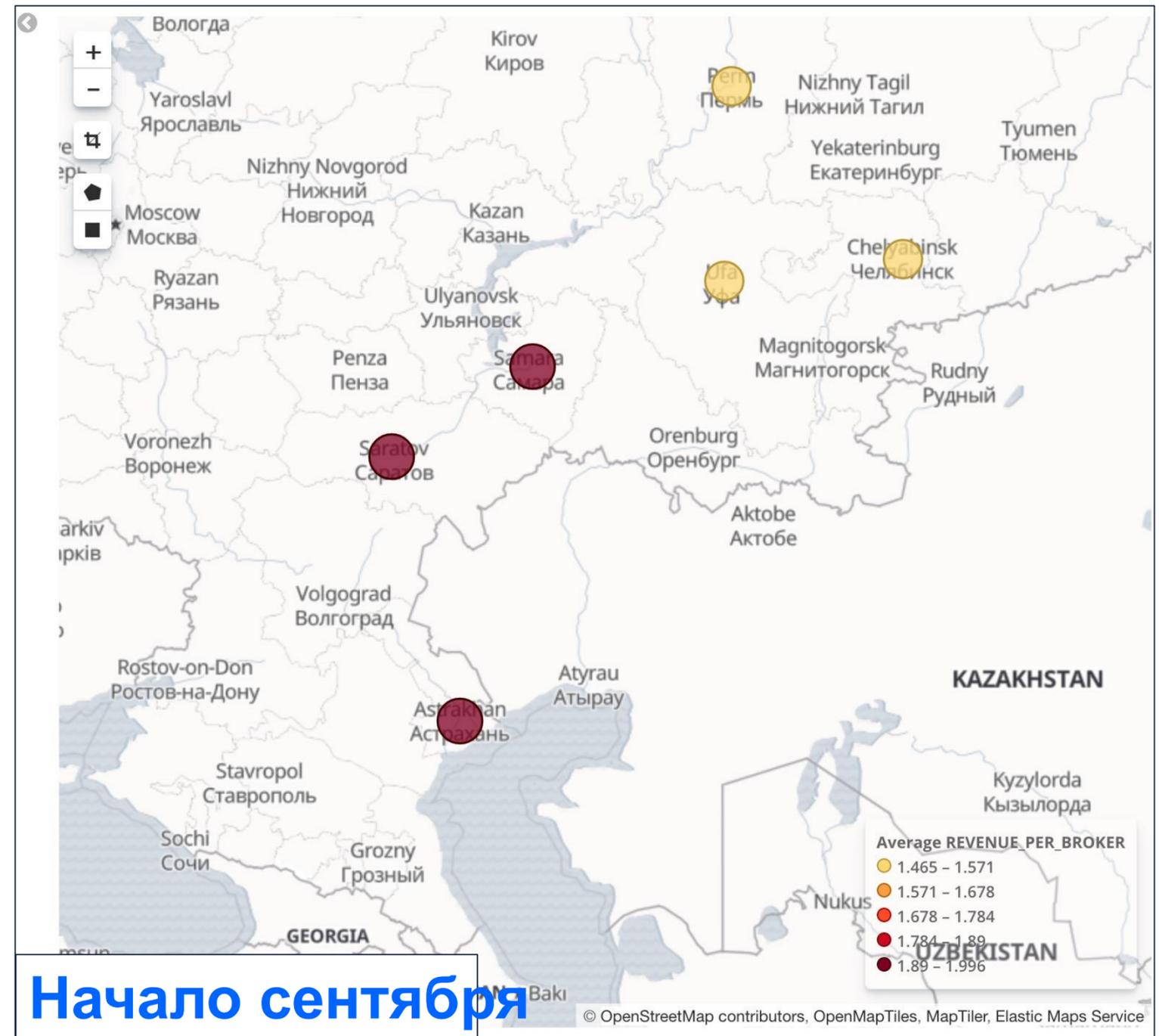
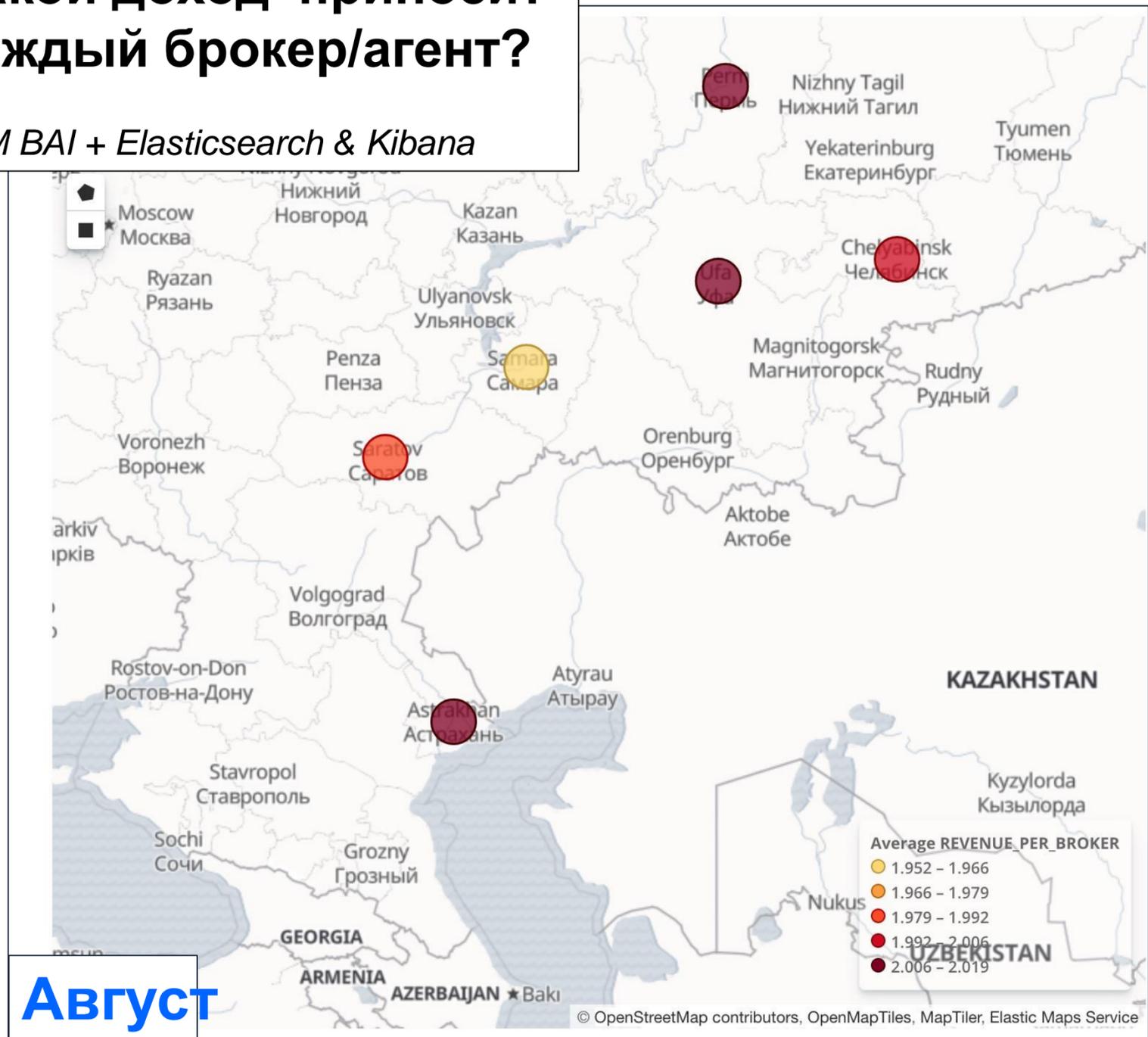
- Расчет комиссионных вознаграждений агентам
- Скоринги
- Тарификация (КАСКО, ОСАГО)
- Онлайн-калькуляторы

Всего > 50 проектов



# Какой доход приносит каждый брокер/агент?

IBM BAI + Elasticsearch & Kibana



# Рекомендация – изменение правил вознаграждения

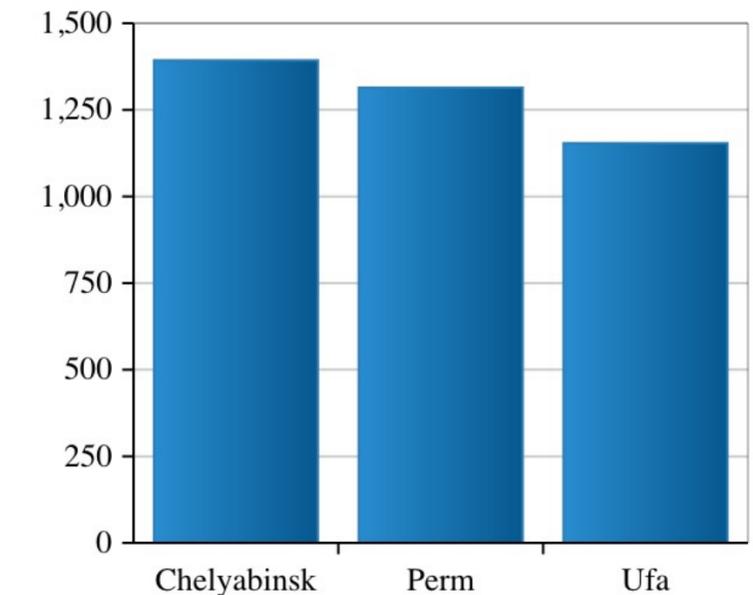
Economic Region	Contract Amount		Compensation
	min (INCL)	max (EXCL)	
Ural economic region	0	21,223	10% of 'the contract amount' + 2200
Ural economic region	21,223	37,806	12% of 'the contract amount' + 2000
Ural economic region	37,806	61,253	14% of 'the contract amount' + 1800
Ural economic region	61,253	71,805	16% of 'the contract amount' + 1800
Ural economic region	≥ 71,805		17% of 'the contract amount' + 1800
Volga economic region	0	23,517	11% of 'the contract amount' + 2200



Динамика выручки по городам

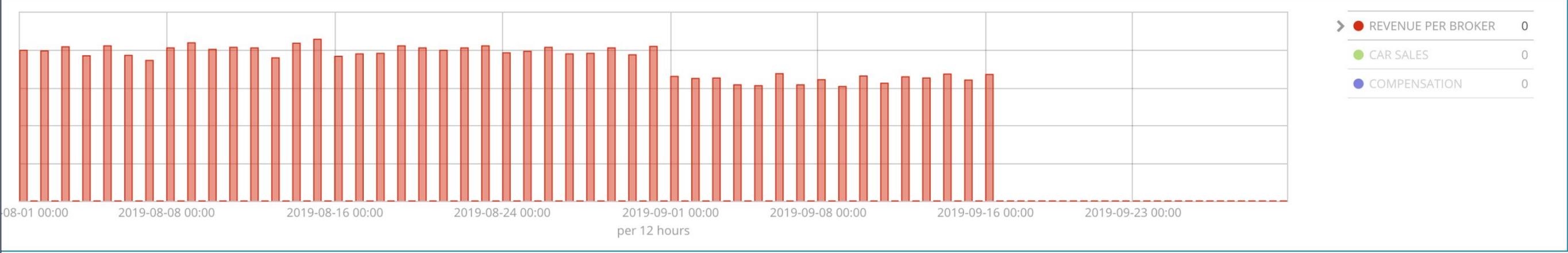
Economic Region	Contract Amount		Compensation
	min (INCL)	max (EXCL)	
Ural economic region	0	21,223	10% of 'the contract amount' + 2200
Ural economic region	21,223	37,806	12% of 'the contract amount' + 2000
Ural economic region	≥ 71,805		18.9% of 'the contract amount' + 1800
Volga economic region	0	23,517	11% of 'the contract amount' + 2200

**Историю изменений можно отследить**



Симуляция эффекта от изменений

# Причина снижения выручки – упали продажи автомобилей



IBM BAI + Elasticsearch & Kibana



Снижение продаж автомобилей

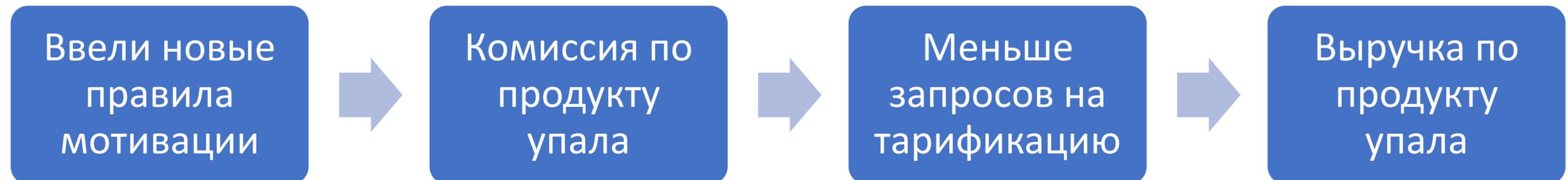
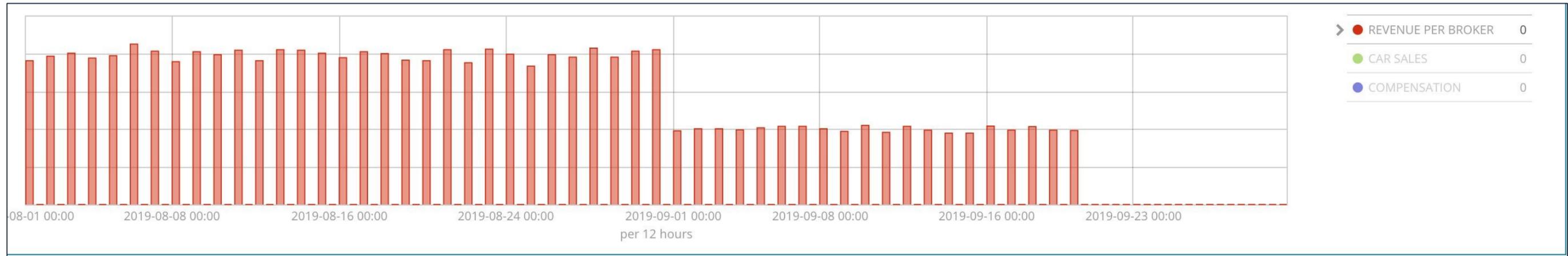


Брокеры продают меньше полисов



Выручка от брокера снижается

# Причина снижения выручки – неэффективная программа мотивации агентов



# Повышение лояльности клиентов с помощью ИИ

