

## ВОЗМОЖНОСТИ В ОБЛАСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА НА ИРАНском РЫНКЕ

### СЕССИЯ ДВА

Генри Смит, заместитель директора (ассоциированный директор)

[henry.smith@controlrisks.com](mailto:henry.smith@controlrisks.com)

10 февраля 2016 года



## ■ Где лежат возможности?



## Где лежат возможности?



Проектирование  
и строительство



Товары широкого  
потребления



Прямые  
инвестиции



Финансовые  
услуги



Страхование



Профессиональные  
услуги



Фармацевтика  
и  
здравоохранение



Производство



Нефтегазовый  
сектор



Горная  
промышленность

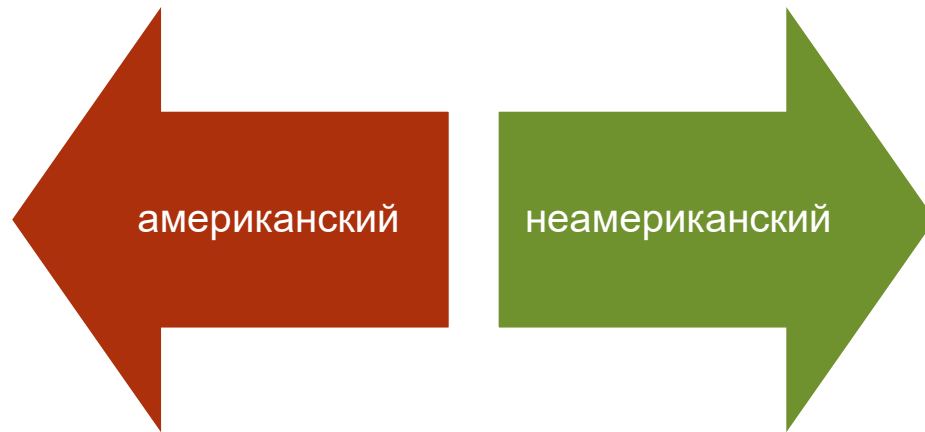


Транспорт  
и  
гражданская авиация

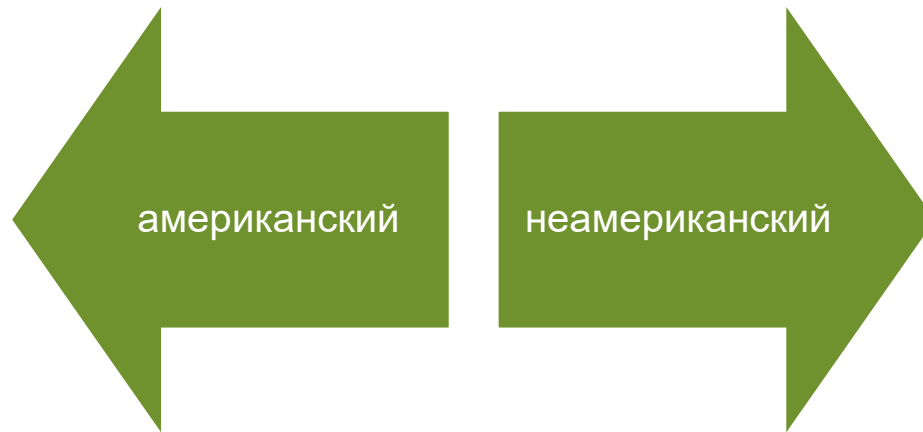


Автомобильная  
промышленность

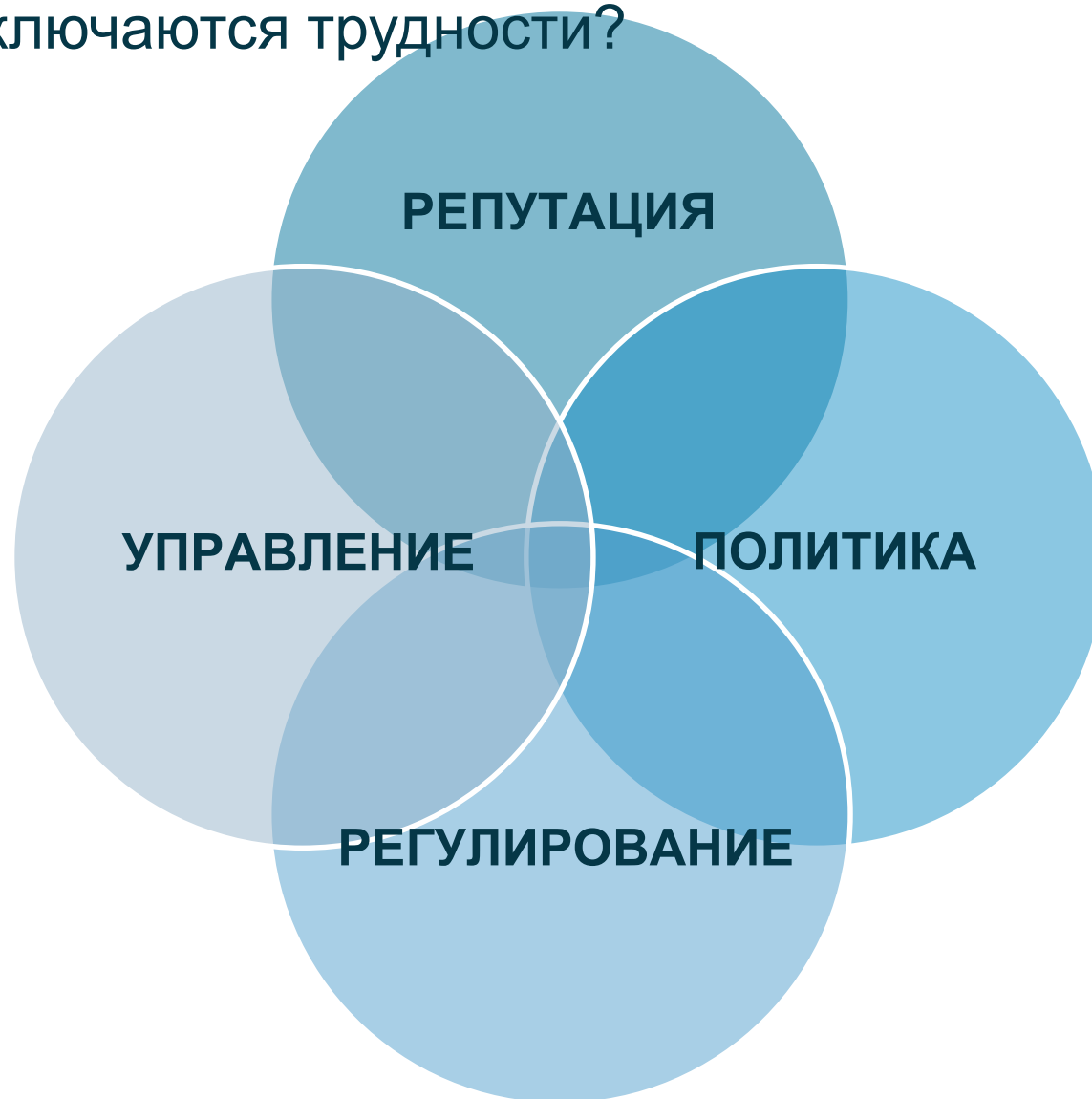
Придёт ли американский бизнес в Иран?



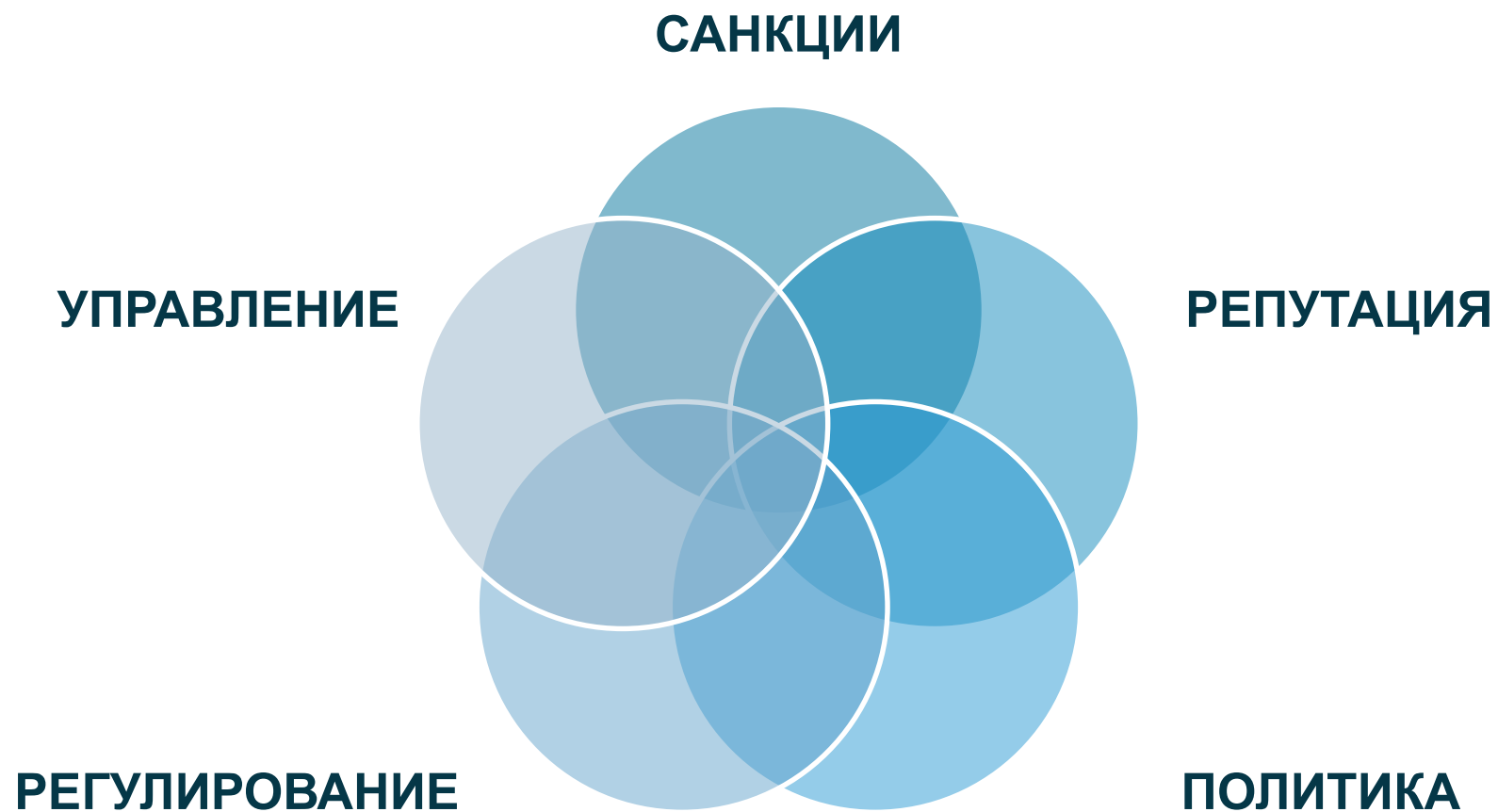
Придёт ли американский бизнес в Иран?



В чём заключаются трудности?



В чём заключаются трудности?



## Будет ли Иран отличаться?

*«Всем нашим новым рынкам требуется юридическое консультирование, комплексная проверка партнёров и комплексная проверка инвестиционного климата. Иран ничем не отличается от других стран».*

- Политическая система и её деловые связи уникальны.
- Доступность рынка для ведения бизнеса зависит от политического договора.
- У международных финансовых учреждений есть серьёзная повестка дня по снижению рисков.





## Выход на рынок: отличается ли Иран?

- Агентов и посредников можно найти повсюду.
- **Уровень** корпоративного управления **снизился**.
- Ожидания повышены. Местные ресурсы будут, скорее, необходимостью.

*«Мы работали в Иране до 2011 года, и у нас там хороший агент. Мы знакомы с рынком. Что ещё нам нужно знать?»*



**Генри Смит, заместитель директора  
(ассоциированный директор)**

[henry.smith@controlrisks.com](mailto:henry.smith@controlrisks.com)

