

Юридический форум России

01 апреля 2022

09:30 - 10:00

Регистрация участников, приветственный кофе

10:00 - 12:00

Экономико-правовой анализ текущей ситуации

Примерные вопросы для обсуждения

- Какие меры государственной поддержки необходимы для стабилизации финансово-экономической ситуации в стране?
- К каким вызовам следует подготовиться юридическому сообществу?
- Какие возможности для роста открываются в текущей ситуации?
- По каким законам будут жить и сосуществовать потребительские рынки?
- Переориентация на Восток. Ждут ли там российский бизнес?
- Волна ликвидаций: риски для российских и зарубежных бенефициаров.
- Национализация бизнеса: формы, риски, возможности.

Участники дискуссии

Дмитрий Гринкевич
Деловое издание
«Ведомости»
Модератор сессии

Павел Хлюстов
Адвокатское бюро
«Павел Хлюстов и
партнеры»
Модератор сессии

Павел Бирюков
«Газпромбанк»

Александр Лосев
УК «Спутник –
управление
капиталом»

Николай Покрышкин
Юридическая фирма
«Кульков, Колотилев и
партнеры»

Жанна Томашевская
Tomashevskaya &
Partners

12:00 - 12:30

Кофе-брейк

12:30 - 14:15

Параллельные сессии

12:30 - 14:15

Институт банкротства в России: чего ожидать от 2022 года?

Несмотря на то, что законодательство о банкротстве является одним из самых динамичных, практика рождает намного больше проблем, чем в состоянии решить законодатель. Избранные законодателем модели банкротства с каждым днём теряют свою актуальность, заставляя кредиторов искать новые пути для возвращения своих денег. Параллельно происходит развитие инструментов, используемых для контролируемых банкротств, появляются как принципиально новые «схемы», так и совершенствуются отлаженные приемы. Учитывая, что арбитражные суды во многом ограничены стенами закона, они не всегда способны идти в ногу со временем. Это побуждает активных кредиторов повернуть голову в сторону уголовно-правовых механизмов, что нередко приводит не только к наказанию виновных, но и нарушению интересов конкурсной массы и других кредиторов. Как участникам банкротств выжить в сложившихся условиях и сделать отечественное банкротство эффективным и цивилизованным, будут обсуждать ведущие эксперты отрасли.

Спикеры

Сергей Ковалев
Коллегия адвокатов
«Ковалев, Тугуши и
партнеры»
Модератор сессии

Евгений Акимов
«Сбер»

Зоя Галеева
«Центр по работе с
проблемными
активами»

Илья Жарский
Экспертная группа
Veta

Давид Кононов
Юридическая
компания «Лемчик,
Крупский и партнеры»

Иван Стасюк
РКТ

Алексей Хорохордин
Банк «Зенит»

12:30 - 14:15

Уголовное право как средство защиты интересов бизнеса

Уголовное право – это не всегда зло для компаний. Порой уголовно-правовой инструментарий становится единственным эффективным законным средством защиты их интересов. Но далеко не каждый юрист компании знает, как эффективно использовать этот инструмент.

В каких случаях имеет смысл пытаться возбудить уголовное дело с целью возмещения ущерба компании? Как правильно готовить и как подавать заявления о преступлении в интересах компании, чтобы не получать ежемесячно отказные, а добиться возбуждения дела? Какие механизмы возмещения ущерба существуют в уголовном процессе и как их эффективно использовать в интересах компании, ставшей жертвой мошенников или собственных недобросовестных сотрудников?

В фокусе обсуждения

- Какие механизмы возмещения ущерба существуют в уголовном процессе и как их эффективно использовать в интересах компании, ставшей жертвой мошенников или собственных недобросовестных сотрудников?
- Способы безотказного восстановления нарушенных прав компании. Как обратиться к правоохранителям и не получить отказ?
- Уголовные риски компаний в ходе осуществления внутренних расследований.

Спикеры

Руслан Долотов
Адвокатское бюро
«Феоктистов и
партнеры»
Модератор сессии

Олег Вышинский
Адвокатское бюро А-
PRO

Дмитрий Григорьев
«Европейская
медиагруппа»

Олег Гришунин
Группа компаний «БЭЛ
девелопмент»

Владимир Евтеев
«Фортеинвест»

Алексей Касаткин
Criminal Defense Firm

Варвара Кнутова
«Сотби»

Дарья
Константинова
АБ «Забейда и
партнеры»

15:15 - 16:45

World Café. Legal Alert

Тема № 1. Налоги

- Налоговый контроль и льготные налоговые режимы.
- Как получить отсрочку исполнения налоговых обязательств?

Тема № 2. ВЭД

- Как работать с иностранными поставщиками?
- Возврат денег в Россию в условиях ограничений транснациональных платежей.
- Перевод бизнеса из одной юрисдикции в другую и релокация активов.

Тема № 3. Договорные обязательства

- Пересмотр положений договоров.
- Взыскание убытков с контрагентов.
- Как защититься от неисполнения договорных обязательств?

Спикеры

Ольга Агеева
Деловое издание
«Ведомости»

Азат Ахметов
Orchards

Рустем Ахметшин
Юридическая
компания Pereliaev
Group

Евгений Журба
ГК «ЛАНИТ»

Сергей Кислов
Коллегия адвокатов
«Ковалев, Тугуши и
партнеры»

Алексей Мошнов
АК «Алроса»

Софья Тараева
Ozon

16:45 - 17:05

Кофе-брейк

17:05 - 18:35

Маркетинг-менеджмент и стратегии юридической фирмы в эпоху перемен. Как выйти из крутого пике?

*(Проводится совместно с комитетом по коммуникациям
юридического рынка Российской ассоциации по связям с
общественностью)*

Сегодня брошен серьезный вызов существующему в России хозяйственному обороту и привычному бизнес-порядку. Мир в считанные недели изменился до неузнаваемости. Будет ли он прежним для юридического рынка? Конечно же нет, он будет совершенно иным! Перешагнув трансформационный порог, мы задаемся вопросом: какова «новая нормальность» для юридической отрасли сегодня?

Сейчас юридические бренды обязаны проявить максимальную осторожность и осознанность в отношении своего текущего положения, проанализировать свой стратегический и тактический арсенал и ответить на следующие вопросы: как долго мы будем преодолевать «песчаную бурю»; насколько сильно мы потеряем в высоте; не войдет ли наш юридический лайнер в штопор, выдержат ли наши двигатели и пилоты?

На сессии мы сделаем краткий обзор тенденций в различных секторах экономики и посмотрим, как современные тренды изменят наши юридические практики.

В фокусе обсуждения

- Фирмы «защиты» и «нападения»: кто во что играет, как и за счет чего можно выжить на падающем рынке? Зачем играть вдолгую, а не «идти в размен»?
- Как юридическим консультантам защитить рыночную долю и сохранить свои позиции? В каком объеме возможно сохранение клиентов, проектов и доходов?
- На каких сегментах и практиках следует сконцентрировать маркетинговые усилия?
- Какие ресурсы необходимо мобилизовать, чтобы удержаться на рынке? Каких специалистов и в каких объемах необходимо нанять, а каких отпустить?
- Есть ли шанс расширить рыночное пространство? Как в «песчаной буре» разглядеть самые важные и новые потребности клиентов и предложить им достойный уровень сервиса и высокое качество услуг?
- Каким образом мотивировать команду на созидательную работу, когда каждый сотрудник видит и оценивает разрушительную силу «бури» по-своему?
- А нужна ли вам стратегия? Насколько актуально визионерство в те дни, когда «вечер не может предсказать утро»?

Спикеры

Евгений Ковалев
Коллегия адвокатов
«Ковалев, Тугуши и
партнеры»

[Модератор сессии](#)

Екатерина
Клейменова
LegalBranding

Андрей Крупский
Юридическая
компания «Лемчик,
Крупский и партнеры»

Полина Лебедева
PwC в России

Антон Мальцев
Юридическая фирма
Baker McKenzie

Анастасия Махнева
Intellect Law Firm

Вячеслав
Феоктистов
Адвокатское бюро
«Феоктистов и
партнеры»

18:35

Коктейль