

Юридический форум России

01 апреля 2022

09:30 - 10:00

Регистрация участников, приветственный кофе

10:00 - 12:00

Экономико-правовой анализ текущей ситуации

Примерные вопросы для обсуждения

- Какие меры государственной поддержки необходимы для стабилизации финансово-экономической ситуации в стране?
- К каким вызовам следует подготовиться юридическому сообществу?
- Какие возможности для роста открываются в текущей ситуации?
- По каким законам будут жить и сосуществовать потребительские рынки?
- Переориентация на Восток. Ждут ли там российский бизнес?
- Волна ликвидаций: риски для российских и зарубежных бенефициаров.
- Национализация бизнеса: формы, риски, возможности.

Участники дискуссии

Дмитрий Гринкевич
Деловое издание
«Ведомости»
Модератор сессии

Павел Хлюстов
Адвокатское бюро
«Павел Хлюстов и
партнеры»
Модератор сессии

Павел Бирюков
«Газпромбанк»

Александр Лосев
УК «Спутник –
управление
капиталом»

Сергей Миронов
Рестораны «Мясо &
Рыба»

Николай Покрышкин
Юридическая фирма
«Кульков, Колотилев и
партнеры»

Жанна Томашевская
Tomashevskaya &
Partners

12:00 - 12:30

Кофе-брейк

12:30 - 14:15

Параллельные сессии

12:30 - 14:15

Институт банкротства в России: чего ожидать от 2022 года?

Несмотря на то, что законодательство о банкротстве является одним из самых динамичных, практика рождает намного больше проблем, чем в состоянии решить законодатель. Избранные законодателем модели банкротства с каждым днём теряют свою актуальность, заставляя кредиторов искать новые пути для возвращения своих денег. Параллельно происходит развитие инструментов, используемых для контролируемых банкротств, появляются как принципиально новые «схемы», так и совершенствуются отлаженные приемы. Учитывая, что арбитражные суды во многом ограничены стенами закона, они не всегда способны идти в ногу со временем. Это побуждает активных кредиторов повернуть голову в сторону уголовно-правовых механизмов, что нередко приводит не только к наказанию виновных, но и нарушению интересов конкурсной массы и других кредиторов. Как участникам банкротств выжить в сложившихся условиях и сделать отечественное банкротство эффективным и цивилизованным, будут обсуждать ведущие эксперты отрасли.

Спикеры

Сергей Ковалев
Коллегия адвокатов
«Ковалев, Тугуши и
партнеры»
Модератор сессии

Евгений Акимов
«Сбер»

Зоя Галеева
«Центр по работе с
проблемными
активами»

Илья Жарский
Экспертная группа
Veta

Давид Кононов
Юридическая
компания «Лемчик,
Крупский и партнеры»

Иван Стасюк
РКТ

Алексей Хорохордин
Банк «Зенит»

12:30 - 14:15

Уголовное право как средство защиты интересов бизнеса

Уголовное право – это не всегда зло для компаний. Порой уголовно-правовой инструментарий становится единственным эффективным законным средством защиты их интересов. Но далеко не каждый юрист компании знает, как эффективно использовать этот инструмент.

В каких случаях имеет смысл пытаться возбудить уголовное дело с целью возмещения ущерба компании? Как правильно готовить и как подавать заявления о преступлении в интересах компании, чтобы не получать ежемесячно отказные, а добиться возбуждения дела? Какие механизмы возмещения ущерба существуют в уголовном процессе и как их эффективно использовать в интересах компании, ставшей жертвой мошенников или собственных недобросовестных сотрудников?

В фокусе обсуждения

- Какие механизмы возмещения ущерба существуют в уголовном процессе и как их эффективно использовать в интересах компании, ставшей жертвой мошенников или собственных недобросовестных сотрудников?
- Способы безотказного восстановления нарушенных прав компании. Как обратиться к правоохранителям и не получить отказ?
- Уголовные риски компаний в ходе осуществления внутренних расследований.

Спикеры

Руслан Долотов
Адвокатское бюро
«Феоктистов и
партнеры»
Модератор сессии

Олег Вышинский
Адвокатское бюро А-
PRO

Дмитрий Григорьев
«Европейская
медиагруппа»

Олег Гришунин
Группа компаний «БЭЛ
девелопмент»

Владимир Евтеев
«Фортеинвест»

Алексей Касаткин
Criminal Defense Firm

Варвара Кнутова
«Сотби»

Дарья
Константинова
АБ «Забейда и
партнеры»

15:15 - 16:45

World Café. Legal Alert

Тема № 1. Налоги

- Налоговый контроль и льготные налоговые режимы.
- Как получить отсрочку исполнения налоговых обязательств?

Тема № 2. ВЭД

- Как работать с иностранными поставщиками?
- Возврат денег в Россию в условиях ограничений транснациональных платежей.
- Перевод бизнеса из одной юрисдикции в другую и релокация активов.

Тема № 3. Договорные обязательства

- Пересмотр положений договоров.
- Взыскание убытков с контрагентов.
- Как защититься от неисполнения договорных обязательств?

Спикеры

Ольга Агеева
Деловое издание
«Ведомости»

Азат Ахметов
Orchards

Рустем Ахметшин
«Пепеляев групп»

Евгений Журба
ГК «ЛАНИТ»

Сергей Кислов
Коллегия адвокатов
«Ковалев, Тугуши и
партнеры»

Алексей Мошнов
АК «Алроса»

Софья Тараева
Ozon

16:45 - 17:05

Кофе-брейк

17:05 - 18:35

Маркетинг-менеджмент и стратегии юридической фирмы в эпоху перемен. Как выйти из крутого пике?

*(Проводится совместно с комитетом по коммуникациям
юридического рынка Российской ассоциации по связям с
общественностью)*

Создание бренда сертифицированного существующему в России

Сегодня орошен серьезный вызов существующему в России хозяйственному обороту и привычному бизнес-порядку. Мир в считанные недели изменился до неузнаваемости. Будет ли он прежним для юридического рынка? Конечно же нет, он будет совершенно иным! Перешагнув трансформационный порог, мы задаемся вопросом: какова «новая нормальность» для юридической отрасли сегодня?

Сейчас юридические бренды обязаны проявить максимальную осторожность и осознанность в отношении своего текущего положения, проанализировать свой стратегический и тактический арсенал и ответить на следующие вопросы: как долго мы будем преодолевать «песчаную бурю»; насколько сильно мы потеряем в высоте; не войдет ли наш юридический лайнер в штопор, выдержат ли наши двигатели и пилоты?

На сессии мы сделаем краткий обзор тенденций в различных секторах экономики и посмотрим, как современные тренды изменят наши юридические практики.

В фокусе обсуждения

- Фирмы «защиты» и «нападения»: кто во что играет, как и за счет чего можно выжить на падающем рынке? Зачем играть вдолгую, а не «идти в размен»?
- Как юридическим консультантам защитить рыночную долю и сохранить свои позиции? В каком объеме возможно сохранение клиентов, проектов и доходов?
- На каких сегментах и практиках следует сконцентрировать маркетинговые усилия?
- Какие ресурсы необходимо мобилизовать, чтобы удержаться на рынке? Каких специалистов и в каких объемах необходимо нанять, а каких отпустить?
- Есть ли шанс расширить рыночное пространство? Как в «песчаной буре» разглядеть самые важные и новые потребности клиентов и предложить им достойный уровень сервиса и высокое качество услуг?
- Каким образом мотивировать команду на созидательную работу, когда каждый сотрудник видит и оценивает разрушительную силу «бури» по-своему?
- А нужна ли вам стратегия? Насколько актуально визионерство в те дни, когда «вечер не может предсказать утро»?

Спикеры

Евгений Ковалев
Коллегия адвокатов
«Ковалев, Тугуши и
партнеры»

[Модератор сессии](#)

Екатерина
Клейменова
LegalBranding

Андрей Крупский
Юридическая
компания «Лемчик,
Крупский и партнеры»

Полина Лебедева
PwC в России

Антон Мальцев
Юридическая фирма
Baker McKenzie

Анастасия Махнева
Intellect Law Firm

Вячеслав
Феоктистов
Адвокатское бюро
«Феоктистов и
партнеры»

18:35

Коктейль